

Christina Anselmann

Spitzeneinkommen und Ungleichheit

Die Entwicklung der personellen
Einkommensverteilung in Deutschland

Metropolis-Verlag
Marburg 2013

Bibliografische Information Der Deutschen Bibliothek

Die Deutsche Bibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über <<http://dnb.ddb.de>> abrufbar.

Metropolis-Verlag für Ökonomie, Gesellschaft und Politik GmbH

<http://www.metropolis-verlag.de>

Copyright: Metropolis-Verlag, Marburg 2013

Alle Rechte vorbehalten

ISBN 978-3-7316-1004-5

Inhaltsverzeichnis

Abbildungsverzeichnis	13
Tabellenverzeichnis	17
Abkürzungs- und Variablenverzeichnis	20
1 Einleitung	21
2 Methodische Grundlagen	27
2.1 Messgrößen der personellen Einkommensverteilung	27
2.2 Datenbasis	31
2.2.1 World Top Incomes Database	31
2.2.2 Integrierte Datenbasis des DIW	32
2.2.3 Statistisches Bundesamt	33
2.2.4 Sozio-oekonomisches Panel	33
2.3 Datenvergleichbarkeit und Datenkonsistenz	38
3 Empirische Analyse der Einkommensverteilung	41
3.1 Verteilung der Bruttoeinkommen, 1907 bis 2007	41
3.1.1 Entwicklungen in den USA	41
3.1.2 Entwicklungen in Deutschland	43
3.1.3 Spitzeneinkommenskomposition	52
3.2 Von der Brutto- zur Nettoeinkommensverteilung	59
3.2.1 Entwicklung der effektiven Einkommensbesteuerung	59
3.2.2 Entwicklung der staatlichen Einkommensumverteilung	64
3.3 Verteilung der Nettoeinkommen, 1983 bis 2009	70
3.3.1 Allgemeine Trendentwicklungen	70
3.3.2 Entwicklungen in verschiedenen Einkommensgruppen	77
3.4 Einordnung der Ergebnisse	90

4 Ursachen steigender Top-Arbeitseinkommen	99
4.1 Zur Bedeutung der Topmanagementvergütungen	99
4.2 Grenzproduktivitätstheorie, Globalisierung und technologischer Wandel	103
4.3 Theorie der Superstars	109
4.4 Turniertheorie	113
4.5 Soziale Einflussfaktoren und Rent-Seeking	120
5 Auswirkungen steigender Einkommensdifferenzen	127
5.1 Veränderungen des Konsums und der Ersparnisbildung	127
5.2 Zunehmende Einkommensdisparitäten als eine Ursache der Finanz- und Wirtschaftskrise 2008/2009	141
5.3 Einkommensdisparitäten und Wirtschaftswachstum	148
5.4 Soziale und gesellschaftspolitische Auswirkungen	152
6 Zusammenfassung und Ausblick	161

Anhang

A Zu Kapitel 1: Einleitung	169
B Zu Kapitel 2: Methodische Grundlagen	170
B.1 Messgrößen der personellen Einkommensverteilung	170
B.1.1 Dalton-Maß	170
B.1.2 Atkinson-Maß	171
B.1.3 Lorenzkurve und Gini-Koeffizient	173
B.1.4 Generalisierte Entropiemaße	174
B.2 Verwendete Datenquellen: Ein Überblick	175
B.3 Sozio-oekonomisches Panel	176
B.3.1 Stichprobenentwicklung	176
B.3.2 Verwendete Variablen	178

C	Zu Kapitel 3: Empirische Analyse der Einkommensverteilung	187
C.1	Verteilung der Bruttoeinkommen, 1907 bis 2007	187
C.1.1	Entwicklungen in den USA und Deutschland	187
C.1.2	Spitzeneinkommenskomposition	197
C.2	Von der Brutto- zur Nettoeinkommensverteilung	204
C.2.1	Entwicklung der effektiven Einkommensbesteuerung	204
C.2.2	Entwicklung der staatlichen Einkommensumverteilung	207
C.3	Verteilung der Nettoeinkommen, 1983 bis 2009	209
C.3.1	Allgemeine Trendentwicklungen	209
C.3.2	Entwicklungen in verschiedenen Einkommensgruppen	210
C.4	Einordnung der Ergebnisse	222
D	Zu Kapitel 4: Ursachen steigender Top-Arbeitseinkommen	224
E	Zu Kapitel 5: Auswirkungen steigender Einkommensdifferenzen	225
E.1	Veränderungen des Konsums und der Ersparnisbildung	225
E.2	Zunehmende Einkommensdisparitäten als eine Ursache der Finanz- und Wirtschaftskrise 2008/2009	236
	Literaturverzeichnis	239